



mesago

Wir  
suchen  
Sie!

Messe Frankfurt Group

Innerhalb der Messe Frankfurt-Familie ist Mesago mit Hauptsitz in Stuttgart auf B2B-Formate zu aktuellen Technologie-Themen spezialisiert. Unsere Wurzeln liegen auf dem Gebiet der Fachmessen und Konferenzen, doch in den letzten Jahren haben wir um unsere bewährten Formate herum auch neue Kommunikationsplattformen kreiert. So bringen wir die führenden Player aus Industrie und Wissenschaft persönlich, digital oder auch hybrid zusammen und sind immer auf dem aktuellen Stand der Entwicklungen.

Um unsere spannenden Geschäftsfelder weiterzuentwickeln, suchen wir eine erfahrene und visionäre Führungspersönlichkeit, die eines unserer **New Business Teams & Marketing** mit strategischem Weitblick, kreativen Ideen und unternehmerischem Engagement bereichert. Wir bieten Ihnen dabei ein hohes Maß an Freiheit und Eigenverantwortung.

Sind Sie bereit, **neue Wege zu gehen und innovative Formate und Ideen voranzutreiben**? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung als

## Vice President (m/w/d) New Business & Marketing in der Messe- und Veranstaltungsbranche

Standort: Stuttgart-Mitte

### WELCHEN BEREICH SIE BEI UNS MITGESTALTEN KÖNNEN

Als Vice President (m/w/d) New Business & Marketing eines renommierten Messebrands übernehmen Sie eine zentrale strategische Rolle. Sie berichten direkt an die Geschäftsführung und gestalten die Zukunft eines etablierten Veranstaltungsformats maßgeblich mit. Ihr Fokus liegt auf der Entwicklung innovativer, digitaler und zukunftsorientierter Angebote wie Content-Webinare, themen- und zielgruppenspezifischer Podcasts und Expertentalks, der Implementierung neuer Plattform-Angebote (wie bspw. ein Anbieterverzeichnis) sowie auf dem Marketing des Brands. Gemeinsam mit einer weiteren Führungskraft, die das klassische Messegeschäft verantwortet, tragen Sie die übergreifende Verantwortung für den Erfolg des Brands.

- In dieser Position sind Sie nicht nur Impulsgeber, sondern auch Umsetzer und Treiber von Innovationen.
- Sie übernehmen die strategische und operative Verantwortung für die Bereiche New Business & Marketing des Brands SPS.
- Sie analysieren Trends, identifizieren Marktchancen und entwickeln zukunftsfähige Geschäftsmodelle und Veranstaltungsformate.
- Gemeinsam mit Ihrem Team treiben Sie die Entwicklung und Implementierung neuer (digitaler) Angebote voran.

- Sie bauen ein starkes Netzwerk zu Kunden, Stakeholdern und Partnern auf und pflegen dieses langfristig.
- Vertragsverhandlungen und der Abschluss strategischer Partnerschaften liegen in Ihrer Hand.
- Mit einem klaren Blick für Finanzen verantworten Sie die Budgetplanung und -kontrolle für Ihren Bereich.
- Sie führen zwei kleine, leistungsstarke Teams in den Bereichen New Business und Marketing, fördern deren Entwicklung und schaffen ein motivierendes Arbeitsumfeld.
- Durch Ihre kollaborative Arbeitsweise stärken Sie den Austausch innerhalb des Unternehmens und fördern Synergien zwischen verschiedenen Geschäftsbereichen.

## WAS SIE MITBRINGEN SOLLTEN

- Ein abgeschlossenes Studium, idealerweise in Wirtschaftswissenschaften oder einem vergleichbaren Bereich.
- Mehrjährige Erfahrung in der Messe-, Veranstaltungs- oder Verlagsbranche – vorzugsweise mit einem Fokus auf New Business und digitale Formate.
- Eine klare Begeisterung für Innovationen und Trends sowie praktische Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung digitaler Geschäftsmodelle.
- Strategisches und unternehmerisches Denken, gepaart mit einer ausgeprägten Kundenorientierung.
- Hohe Eigeninitiative und -motivation, verbunden mit einer ausgeprägten Entscheidungsstärke.
- Eine starke Networking-Kompetenz, mit der Sie nachhaltige Beziehungen zu Kunden und Partnern aufbauen.
- Starke Teamplayermentalität und Freude an der Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Stakeholdern.
- Führungskompetenz sowie die Fähigkeit, Menschen zu motivieren und weiterzuentwickeln.
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sowie die Bereitschaft, sich flexibel auf neue Herausforderungen einzulassen.

## WAS SIE VON UNS ERWARTEN KÖNNEN

Sie erwartet eine Position mit großer Gestaltungsfreiheit, in der Sie die Zukunft eines bedeutenden Messebrands aktiv mitgestalten können. Werden Sie Teil eines Unternehmens, das Innovation, Teamgeist und Weiterentwicklung großschreibt, und tragen Sie dazu bei, das Angebot zukunftsweisender Formate nachhaltig auszubauen.

- Ein motiviertes und erfahrenes Team sowie eine moderne Arbeitsumgebung.
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit einem attraktiven Gehaltspaket und regelmäßigen Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten bietet Sicherheit und Perspektive.
- Flexibles Arbeitszeitmodell mit der Option 50 % der Zeit mobil zu arbeiten.
- Ein modernes Büro in zentraler Lage

**Finden Sie, das klingt gut?** Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Online-Bewerbung an die von uns beauftragte Personalberatung mit Angabe des Gehaltswunsches, einer Information, wo Sie auf diese Position aufmerksam geworden sind und des möglichen Eintrittsdatums.

**Jetzt bewerben**

Informieren Sie sich auf [unserer Internetseite](#) über weitere Benefits für Mesago-Mitarbeitende und lassen Sie sich von Ihren künftigen Kolleg\*innen einen Einblick hinter die Kulissen geben.

#### MESAGO MESSE FRANKFURT GMBH

Als Tochterunternehmen der Messe Frankfurt GmbH schaffen wir mit 160 Mitarbeitenden und Hauptsitz in Stuttgart Plattformen, auf denen sich internationale Technologie-Experten mit Gleichgesinnten austauschen und damit Innovationen vorantreiben, die die Welt verändern. Mehr als 110.000 Menschen heißen wir in Spitzenjahren auf unseren Veranstaltungen willkommen.

#### PROJOB PERSONAL- UND UNTERNEHMENSBERATUNG GMBH

Als professionelle Personalberatung liegt unser Kernbereich in den Themen Recruiting und Development. Für Fach- und Führungskräfte, einzelne Teams oder auch für das ganze Unternehmen bieten wir ein umfangreiches, maßgeschneidertes Leistungsangebot und haben dabei stets die aktuellen Entwicklungen und Anforderungen innerhalb des Human Resources im Blick.

proJob® Personal- und Unternehmensberatung GmbH  
Ansprechpartnerin: Frau Samia Boutari · Im Mediapark 5a · 50670 Köln  
Tel. 0221/7887550 · [www.projob.de](http://www.projob.de)